

Rotterdam Short Sea Terminals BV (RST) is de grootste dedicated container op- en overslag terminal voor short sea schepen van Europa. Vanuit het dynamische hart van de Rotterdamse haven (Waal-Eemhaven) worden containers op efficiënte wijze verwerkt. Daarmee vervult RST een belangrijke hub-functie voor havens en ruim 200 bestemmingen binnen West-Europa (met name het Verenigd Koninkrijk en Ierland), Zuid-Europa, Noord-Afrika, Scandinavië, de Baltische staten en Rusland. Jaarlijks worden met 350 medewerkers circa 800.000 containers overgeslagen via schip, barge, trein of truck.

Lijkt het jou een mooie uitdaging om contact te onderhouden met onze huidige en potentiële klanten? En een bijdrage te leveren aan onze marketingstrategie? Dan is onderstaande functie wellicht iets voor jou!

Wij zijn op zoek naar een

Commercial Executive

Vanuit kennis van ons netwerk, onze dienstverlening en onze organisatie onderhoud je contact met huidige en potentiële klanten. En ondersteun je de CCO door een bijdrage te leveren aan de marketingstrategie, contractsamenstelling, commerciële reporting, customer service en stakeholdermanagement.

Wat ga je doen?

Je behandelt vragen van (potentiële) klanten op tactisch en operationeel niveau. Rapportages over volumes, marges en betalingsgedrag van onze klanten worden door jou opgesteld. Bestaande en nieuwe contracten houd je up-to-date en stel je op. Je levert een actieve bijdrage aan de marketingstrategie en implementatie. Je registreert en zorgt voor follow-up van opportunity's en contactinformatie met behulp van het CRM-systeem. En je bent verantwoordelijk voor het optimaliseren van interne communicatie en processen. Het pro actief kunnen managen van de verschillende stakeholders is hierbij essentieel.

Wij vragen:

- HBO werk- en denkniveau;
- Ervaring in een ondersteunende sales functie, bij voorkeur in een internationaal opererende logistieke organisatie;
- Communicatief sterk in zowel het Nederlands als Engels;
- Kennis van Excel.

Wij bieden:

- een afwisselende en zelfstandige functie in een dynamische organisatie, die zich kenmerkt door grote mate van betrokkenheid.
- een goed salaris en een mooi pakket aan secundaire arbeidsvoorwaarden waaronder een 13^e maand en ruim aantal verlofdagen.

Enthousiast geworden?

Spreekt de vacature van Commercial Executive je aan of heb je vragen? Neem dan telefonisch contact op met Jeroen Zwijnenburg (Chief Commerce Manager) via 06- 20489230.

Jouw sollicitatie in de vorm van een motivatiebrief en CV ontvangen we graag per e-mail op hrm@rstbv.nl

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.